

LA RIVENDITA

IL COMMERCIO DEI PRODOTTI E DELLE ATTREZZATURE PER L'EDILIZIA

Mauro Colombo
Ruredil

**DOSSIER PITTURE E VERNICI
ISOLANTI SOTTOTEGOLA
INTONACATRICI**

Poesse Italiana - Spaa - S.p.a. - Sede: Via Po, 10 - 20128 Milano - Organismo Unificatore di Anide
conv. in L. 27/02/2004 n. 46 art. 1, comma 1 - DCB Milano - BE-MA editrice - Via Teocrito 47 - 20128 Milano

71
GIUGNO 2009

L'INTERVISTA: Ruredil

Al passo con i tempi

Da cinquant'anni il Gruppo Ruredil è sinonimo di prodotti evoluti, assistenza tempestiva e sostegno commerciale fornito alla Rivendita, partner d'elezione in un processo di crescita a due.

► Silvia Salvaderi

Quando il 19 maggio 1955 il Presidente della Repubblica Giovanni Gronchi e il Cardinale di Milano Giovanni Battista Montini posarono a San Donato Milanese la prima pietra dell'Autostrada del Sole, Ruredil gettava sugli stessi suoli le basi della propria attività. Quando nel 1959 l'architetto Giò Ponti rivoluzionò lo skyline meneghino progettando il grattacielo Pirelli, sede e simbolo della Regione Lombardia, Ruredil aveva già maturato una preziosa esperienza al servizio dell'edilizia. Quando a metà degli anni Ottanta il recupero urbano cominciò ad assumere un ruolo di rilievo nelle politiche territoriali delle città e si

avviarono importanti

processi di riqualificazione urbana, Ruredil aveva già messo a punto una vasta gamma di prodotti, progettati e realizzati per ogni esigenza dell'industria edile. Anche la più sofisticata. Come testimoniano i recenti impieghi delle tecnologie aziendali per la ristrutturazione dell'imponente Molino Stucky di Venezia, il rinforzo dei nuovi archi della navata mediana della Cattedrale di Noto, massima espressione del barocco siciliano, o la realizzazione presso il cantiere MilanoFiori 2000 ad Assago, in fase di ultimazione, di oltre 100.000 mq di pavimentazioni fibrorinforzate con le fibre strutturali sintetiche Ruredil X Fiber 54. Dunque la domanda sorge spontanea: come fa un'azienda a mantenere un ruolo da protagonista per più di mezzo secolo di attività? Le risposte, for-

La gamma prodotti Ruredil presente in Rivendita.



nite a caldo e in tono eloquente da Mauro Colombo, Responsabile Settore Rivendita Edile, le potete leggere nelle prossime righe.

D Rivendita: *C'è un fattore su cui non avete mai smesso di investire per raggiungere tali risultati?*

R Colombo: Sicuramente la ricerca. Tutti i prodotti, infatti, vengono individuati e realizzati grazie a uno studio approfondito del problema e della sua soluzione, con un forte investimento nel Centro Ricerche che opera in stretta collaborazione con Università e Centri esterni. Un'attività che ha avuto nel tempo una serie di importantissimi riscontri brevettuali e che fa del Gruppo una delle realtà all'avanguardia nel settore edile. La stretta collaborazione con il team di ricercatori e la rete tecnico-commerciale, inoltre, permette di risolvere in tempo reale le eventuali problematiche sottoposte dai clienti.

D Rivendita: *Quali altre leve vi hanno accreditato tra i primi cinque gruppi industriali italiani rivolti al settore dell'edilizia?*

R Colombo: Oltre alla qualità dei prodotti, un know-how specifico e l'eccellente formazione del personale sono gli elementi alla base del successo del Gruppo che mira sempre più a diventare il partner ideale per tutte le figure coinvolte nei processi di costruzione quali progettisti, grandi committenti, imprese, prefabbricatori, confezionatori, rivenditori e produttori di cemento. Fondamentale, inoltre, è la capacità di ascolto e comprensione delle necessità del cliente. Ciò permette di offrire prodotti e soluzioni che rispondono ai reali bisogni del mercato.

D Rivendita: *E' la forza vendita l'interlocutore primario della vostra clientela o ci sono altre figure preposte all'"ascolto"?*

R Colombo: Un'organizzazione tecnico-commerciale dinamica ed efficiente, composta da 45 agenti supportati da un gruppo di Capiarea e Tutor, è in grado di assistere progettisti e clienti nella scelta dei materiali e nel loro utilizzo. La capacità di creare uno staff di collaboratori preparati e altamente qualificati rappresenta nel mercato attuale una scelta strategica di fondo per qualsiasi azienda, specie se ad alto contenuto tecnologico. In Ruredil, le risorse dedicate ogni anno a quest'area sono destinate sia a una formazione di carattere commerciale sia a una preparazione di stampo tecnico-applicativo. Si tratta indubbiamente di investimenti molto costosi ma oggi assolutamente indispensabili per essere costantemente aggiornati e in grado di fornire un servizio qualificato. Un'eccellente rete di agenti e distributori ga-

Levocell fa bello il calcestruzzo

Levocell S.p.A, insieme a Ruredil, guida lo sviluppo dell'intero Gruppo. Opera sul mercato dal 1976 nel settore dell'edilizia industriale e civile sviluppando e distribuendo tecnologie e prodotti specializzati nell'aspetto estetico del calcestruzzo. Levocell è infatti in grado di offrire prodotti per il mantenimento e la valorizzazione del patrimonio immobiliare, architettonico e artistico: dalla protezione, la pulizia e la bellezza del calcestruzzo alla realizzazione di pavimentazioni esterne e interne, sino alle soluzioni per i problemi dell'acqua. Opera in regime di Qualità - Ambiente secondo le norme UNI EN ISO 9001:2000 e UNI EN ISO 14001:2004, e destina al settore Rivendita sistemi preventivi e curativi per il waterproofing, sistemi che consentono di risolvere e prevenire efficacemente problemi di venuta d'acqua in strutture interrate in genere:



- geocompositi bentonitici rinforzati;

- impermeabilizzanti cementizi;

- impermeabilizzanti elastomerici monocomponenti;

- resine poliuretatiche idroattive per bloccare le infiltrazioni d'acqua;

- profili idroespansivi.

rantisce inoltre all'azienda l'attuale presenza internazionale in Europa, nel Bacino del Mediterraneo, in Medio Oriente e America Latina.

D Rivendita: *In Italia quante Rivendite edili servite e a quale tipologia appartengono?*

R Colombo: Seguiamo circa 800 clienti rivenditori fidelizzati, distribuiti su tutto il territorio italiano, con una dimensione strutturale piuttosto diversificata. Grandi realtà, gruppi d'acquisto o piccoli rivenditori indipendenti ci attraggono nella stessa misura, non ci facciamo condizionare dalla capacità a magazzino di un cliente quanto piuttosto dalla sua disponibilità a commercializ-

Applicazione fibre Ruredil X Fiber 54 per la realizzazione delle pavimentazioni dei parcheggi del Parco Commerciale "I giardini di Jesolo" (VE). Sotto: dettaglio delle fibre Ruredil X Fiber 54.



I prodotti che non devono mancare dallo scaffale della Rivendita



Ruredil X Fiber 19 è una fibra sintetica strutturale che migliora la durabilità e le proprietà di massetti, sottofondi e manufatti prefabbricati. Costituita da una miscela speciale di polimeri, è la soluzione facile per armare un sottofondo in modo veloce, sicuro ed economico, evitando l'uso di reti o armature diverse.

Ruredil X Fiber 54 è invece la soluzione per progettare pavimenti industriali ad alta resistenza e basso spessore, garantiti nelle prestazioni ed esenti da difetti, senza l'utilizzo di reti metalliche. Le fibre strutturali sintetiche migliorano le resistenze a trazione del calcestruzzo e la resistenza alla fatica, allungando la vita dell'opera, senza perdite di lavorabilità dell'impasto.



zare prodotti di qualità e ad alto valore aggiunto. A questo proposito abbiamo destinato al canale Rivendita la distribuzione di due brevetti internazionali, fiore all'occhiello del Gruppo, legati al rinforzo strutturale e all'adeguamento sismico. Pur trattandosi di prodotti molto tecnici abbiamo scelto la Rivendita come canale di distribuzione perché la consideriamo un partner commer-

Forte Vittoria di Augusta: restauro conservativo e riqualificazione dell'opera. La finitura superficiale è stata effettuata con Rurevial SIL Finitura.



La Chiesa della Madonna dei Centurelli è stata oggetto nel 2002 di un intervento di restauro e di rinforzo strutturale, con il quale sono state eliminate le capriate e i cordoli in calcestruzzo e tutte le volte sono state rinforzate con Ruredil X Mesh C10, allo scopo di realizzare un efficace presidio antisismico mediante un rinforzo diffuso ed esteso su tutta la superficie, capace però di garantire la normale traspirabilità delle superfici. Le violente scosse di magnitudo 5,7 della scala Richter non hanno però compromesso gravemente la struttura che, come si vede dalle foto, presenta solo la parziale espulsione dei cornici di pietra del frontone (zone non oggetto degli interventi di rinforzo) e la perfetta tenuta delle volte rinforzate con Ruredil X Mesh C10.



ciala a tutti gli effetti, portatore di tecnologia e di contributi qualificati e qualificanti per l'intero settore edile.

R Rivendita: Con quali servizi supportate questo ambizioso processo di crescita?

R Colombo: Oltre a fornire una vasta documentazione tecnica, comprendente brochure, cataloghi di prodotto (disponibili anche on-line) e volumi di immediata fruizione contenenti le voci di capitolato e l'analisi dei costi, investiamo nella realizzazione di incontri formativi destinati sia al personale della Rivendita che alla clientela del punto vendita, che sia tratti di imprese edili, progettisti o posatori. I primi hanno un contenuto tecnico commerciale, i secondi mirano a trasferire nozioni applicative e progettuali.

R Rivendita: E' vero che per avvicinare la clientela ai vostri prodotti avete ideato un packaging innovativo?

R Colombo: Verissimo, innovativo e se vogliamo del tutto inusuale. A oltre cento Rivendite diffuse su tutto il territorio nazionale abbiamo proposto un kit promozionale composto da due contenitori per caramelle contenenti, oltre ai dolci, le fibre Ruredil X Fiber 54 e Ruredil X Fiber 19. Un modo simpatico ma efficace per attirare l'attenzione sulle tecnologie Ruredil e invogliare la clientela a prendere caramelle e fibre direttamente dal dispenser.

R Rivendita: Con un passato così soddisfacente e un presente così impegnato, come immaginate il futuro del Gruppo?

R Colombo: Anzitutto costituisce un ottimo risultato il mantenimento delle posizioni e della credibilità sinora conquistati per tutti i marchi del Gruppo. Attivo dai primi anni Cinquanta, e ancora oggi interamente a capitale italiano, Ruredil fa leva su quattro marchi operanti nel settore dell'edilizia secondo regimi di certificazione specifici per ciascuna delle aziende. Perseverare nella produzione di soluzioni tecnologicamente all'avanguardia e nel miglioramento del nostro patrimonio civile, storico e architettonico è quanto ci sforziamo di fare giorno dopo giorno con quattro sicuri alleati: Ruredil ricerca e produce prodotti chimici, sistemi di rinforzo compositi di nuova generazione e soluzioni tecnologiche per tutti i settori dell'edilizia. Levocell distribuisce tecnologie innovative nei settori della prefabbricazione, pavimentazioni architettoniche, stabilizzazione dei terreni e impermeabilizzazioni delle strutture. Rurcem si rivolge alla produzione e vendita di articoli elettromeccanici per l'edilizia e sistemi di fissaggio. Rurcem concentra la propria attività nella produzione di additivi per cemento e nella commercializzazione dei prodotti Ruredil all'estero. ■

MATERIALI E PRODOTTI

Materiali per l'edilizia



Attrezzature per l'edilizia

Pavimenti, Rivestimenti
Sanitari e serramenti**DISTRIBUTORI**

Ricerca per Provincia

Cerchi un servizio?

GRUPPI E CONSORZI

IMPRESE E PROGETTISTI

Sei un'impresa? un progettista o un architetto?

[Registrati gratuitamente qui](#)

- Imprese
- Progettisti / Studi di ingegneria


BLOCCO NOTE
 Scegli i prodotti
che ti interessano

**I NOSTRI
PROFESSIONISTI
A TUA DISPOSIZIONE**
 Sulla tua richiesta!
In Agenda

24/09/2009 - Ruredil spa

Incontro Tecnico Ruredil

In collaborazione con la rivendita edile:

EUROEDIL SRL
 Ruredil promuove e organizza un incontro tecnico
 sul ripristino, il risanamento e l'impermeabilizzazione nelle costruzioni.

Giovedì 24 Settembre 2009 - Ore 18:30
CENTRO SERVIZI MADELOGISTICA di Floriano
 Zona Industriale Campili
 64012 - Floriano (TE)

 Scarica [l'invito](#) e invia il modulo di adesione.

 [Indietro](#)